

Silleda, 6 - 9 junio / xuño 2019



SALIMAT ABANCA

23º salón de Alimentación del / do Atlántico



www.salimat.es

organiza:



Feira Internacional de Galicia ABANCA



ABANCA



Datos generales de la feria

Lugar: Feira Internacional de Galicia ABANCA, el recinto más amplio y versátil del noroeste peninsular

Fecha: del 6 al 9 de junio de 2019 (paralela a la 42ª Feira Internacional Abanca Semana Verde de Galicia)

Carácter: principalmente profesional los dos primeros días. Dirigida al público general el fin de semana

Horario: jueves y viernes: de 10 h. a 20 h.
fin de semana: 10 h. a 21 h.

Datos xerais da feira

Lugar: Feira Internacional de Galicia ABANCA, o recinto máis amplo e versátil do noroeste peninsular

Data: do 6 ao 9 de xuño de 2019 (paralela á 42ª Feira Internacional Abanca Semana Verde de Galicia)

Carácter: principalmente profesional os dous primeiros días. Dirixida ao público xeral a fin de semana

Horario: xoves e venres: de 10 h. a 20 h.
fin de semana: 10 h. a 21 h.



COORDENADAS GPS:
LATITUD: 42.704127 (42° 42' 14.86" N)
LONGITUD: -8.243620 (8° 14' 37.03" W)
SALIDA - 33 AUTOPISTA
Santiago - Ourense



FEIRA INTERNACIONAL DE GALICIA ABANCA • E-36540 SILLEDA • Pontevedra • Tfno. 986 577000 • salimat@feiragalicia.com

Encuentros Internacionales de Compradores, reuniones a medida para abrir mercado dentro y fuera de España

Si el B2B es uno de los mejores instrumentos de venta, en Salimat Abanca lo será aún más. Sus encuentros de negocio seguirán reforzándose en 2018 para asegurar los mejores resultados:

- Reunirán a una amplia selección de compradores nacionales e internacionales de primer nivel, en la que también estarán las cadenas de distribución alimentaria.
- Las preferencias de los expositores marcarán sus agendas, basándose en el interés mutuo con importadores y distribuidores para sacar el máximo rendimiento.
- La presencia expositiva en el salón basta para participar en estos Encuentros, lo que abaratará y facilitará el contacto con la distribución, especialmente para pymes.

Encontros Internacionais de Compradores, reunións a medida para abrir mercado dentro e fóra de España

Se o B2B é un dos mellores instrumentos de venda, en Salimat Abanca serao aínda máis. Os seus encontros de negocio seguirán reforzándose en 2018 para asegurar os mellores resultados:

- Reunirán a unha ampla selección de compradores nacionais e internacionais de primeiro nivel, na que tamén estarán as cadeas de distribución alimentaria.
- As preferencias dos expositores marcarán as súas axendas, baseándose no interese mutuo con importadores e distribuidores para sacar o máximo rendemento.
- A presenza expositiva no salón chega para participar nestes Encontros, o que abaratará e facilitará o contacto coa distribución, especialmente para pemes.



Una cita que reúne todas las claves para llegar con eficacia a la distribución y el consumidor

Salimat Abanca apuesta de nuevo por ofrecer al sector las mejores herramientas para generar oportunidades comerciales. Siempre con la máxima de adaptarse a las necesidades actuales de las empresas.

Su **área expositiva** será un llamativo escaparate para mostrar calidad e innovación

El **programa de actividades** del salón propiciará tanto la convergencia como la difusión

Sus **Encuentros de Compradores** aumentarán su reconocimiento como plataforma de negocio

La **doble orientación** permitirá la promoción ante profesionales y público final

Unha cita que reúne todas as claves para chegar con eficacia á distribución e ó consumidor

Salimat Abanca aposta de novo por ofrecer ao sector as mellores ferramentas para xerar oportunidades comerciais. Sempre coa máxima de adaptarse ás necesidades actuais das empresas.

A súa **área expositiva** será un rechamante escaparate para mostrar calidade e innovación

O **programa de actividades** do salón propiciará tanto a converxencia como a difusión

Os seus **Encontros de Compradores** aumentarán o seu recoñecemento como plataforma de negocio

A **doble orientación** permitirá a promoción ante profesionais e público final

La mejor fórmula para atraer a la demanda: desde pequeños productores a la gran distribución

El Salón de Alimentación del Atlántico plantea un área expositiva con gran presencia de alimentos diferenciados, constituyendo el mejor espacio para que las empresas testen sus productos artesanos, gourmet, ecológicos e innovadores.

Una atractiva oferta a la que se suma la gran distribución, la cual confía cada vez más en el salón para llegar al público y también buscar productos para sus centros.

Una muestra con gran interés comercial que se completará con un intenso programa pensado para poner en común, divulgar y reforzar la participación de los expositores. Incluirá el área de nuevos productos Alinova, catas, show cookings, presentaciones...

Nuestros sectores

● Productos Alimentarios:

- Ecológicos
- Gourmet
- Artesanos
- De Calidad Certificada
- Carnícos
- Lácteos
- Vinos-licores
- Bebidas
- Aceites
- Conservas
- Pastelería y panificación
- Otros

● Gran distribución

● Venta directa gran consumo y gastronomía

● Instituciones

A mellor fórmula para atraer á demanda: dende pequenos produtores á gran distribución

O Salón de Alimentación do Atlántico expón unha área expositiva con gran presenza de alimentos diferenciados, constituíndo o mellor espazo para que as empresas testen os seus produtos artesanás, gourmet, ecolóxicos e innovadores.

Unha atractiva oferta á que se suma a gran distribución, a cal confía cada vez máis no salón para chegar ao público e tamén buscar produtos para os seus centros.

Unha mostra con gran interese comercial que se completará cun intenso programa pensado para poñer en común, divulgar e reforzar a participación dos expositores. Incluirá a área de novos produtos Alinova, catas, show cookings, presentacións...

Os nosos sectores

● Produtos Alimentarios:

- Ecolóxicos
- Gourmet
- Artesáns
- De Calidade Certificada
- Carnícos
- Lácteos
- Vinos-licores
- Bebidas
- Aceites
- Conservas
- Pastelería e panificación
- Outros

● Gran distribución

● Venda directa gran consumo e gastronomía

● Institucións

Un certamen que no para de crecer

Salimat Abanca ha experimentado en los últimos años un notable aumento de sus cifras, parejo al apoyo del sector y la satisfacción de todos los participantes. Así, en 2018:

- Contó con **220 expositores**, un 25% más que en la anterior edición
- Propició más de **1.400 reuniones de negocio** en sus Encuentros Internacionales de Compradores (un 31% más), con **25 importadores y distribuidores de 14 países**
- Celebró **más de 50 actividades** distintas en su programa. Entre ellas show cookings con el Grupo Nove, encuentros con tiendas gourmet y bloggers ...
- Mostró cerca de **90 innovaciones alimentarias** en su área Alinova, un 50% más
- El público **superó muy ampliamente los 100.000 visitantes**, una de las ventajas de celebrarse de forma paralela a la emblemática feria Abanca Semana Verde de Galicia.

Un certame que non para de medrar

Salimat Abanca experimentou nos últimos anos un notable aumento das súas cifras, parello ao apoio do sector e a satisfacción de tódolos participantes. Así, en 2018:

- Contou con **220 expositores**, un 25% máis que na anterior edición
- Propiciou máis de **1.400 reunións de negocio** nos seus Encontros Internacionais de Compradores (un 31% máis), con **25 importadores e distribuidores de 14 países**
- Celebrou **máis de 50 actividades** distintas no seu programa. Entre elas show cookings co Grupo Nove, encontros con tendas gourmet e bloggers ...
- Mostrou preto de **90 innovacións alimentarias** na súa área Alinova, un 50% máis
- O público **superou moi amplamente os 100.000 visitantes**, unha das vantaxes de celebrarse de xeito paralelo á emblemática feira Abanca Semana Verde de Galicia.

